

Faites de
l'international !

2011

Un évènement des CCI de Paris-Île-de-France

4^{ème} FORUM INTERNATIONAL DE SEINE-ET-MARNE

6 DÉCEMBRE 2011

9H00-17H30

Place des Métiers
Cité des Métiers
de Seine-et-Marne
Émerainville

PROGRAMME

Dans le cadre de la semaine « **Faites de l'International** » du réseau des CCI de Paris-Île-de-France, la CCI Seine-et-Marne et ses partenaires vous invitent au

4^{ème} FORUM INTERNATIONAL DE SEINE-ET-MARNE **Mardi 6 décembre 2011 de 9h00 à 17h30**

→ **Place des Métiers / Cité des Métiers de Seine-et-Marne - Émerainville**

Faites le plein d'informations !

9h00 – 17h30

Village des partenaires

→ Retrouvez les **partenaires** qui vous accompagnent dans vos projets de développement à l'international. Ils répondront à vos questions et trouveront des solutions concrètes adaptées à vos besoins.

Rez-de-chaussée de la Place des Métiers / Cité des Métiers

Conseillers du Commerce Extérieur de la France / CCI Seine-et-Marne / CIC Est Club 77 du Commerce Extérieur du Medef / Coface / CRCI Paris Île-de-France Direction Régionale des Douanes Paris Est / Direction Régionale des Entreprises, de la Concurrence, de la Consommation, du Travail et de l'Emploi (DIRECCTE) Enterprise Europe Network / Europages / Export-Club / Formations et écoles / Gatex Groupement d'Employeurs 77 / INPI / OSÉO / Seine-et-Marne Développement Ubifrance et les Missions Économiques / Union des Chambres de Commerce et d'Industrie Françaises à l'Étranger (UCCIFE)

11h45

Conférence plénière

Présentation par la COFACE des nouvelles aides à la prospection pour les PME-TPE primo-exportatrices

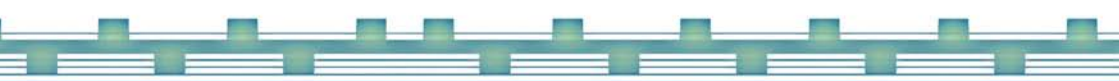
12h30

Remise des Trophées de l'International 2011

Les parrains récompenseront 2 entreprises pour leur démarche export :

→ Primo-exportateur

→ Exportateur confirmé



PROGRAMME DES ATELIERS

9h30 – 10h30

→ **Avec la douane, optimisez votre trésorerie**

Amphithéâtre - RDC

Un atelier pratique pour utiliser la réglementation douanière pour gagner en compétitivité au plan financier.

Les entreprises effectuant des opérations internationales sont amenées à réaliser des mouvements de trésorerie importants, notamment en matière de TVA.

→ Connaissez-vous la différence entre le contingent d'achat en franchise de TVA et le régime des AI2 ?

→ Saviez-vous que le report de paiement de la TVA n'était plus subordonné à la présentation obligatoire d'une caution et qu'il vous permettait d'assurer la couverture de votre activité en cas de dépassement du contingent d'AI2 ?

→ Qu'est-ce que le régime 42 et l'échéance mensuelle unique de paiement ?

La Douane présentera l'éventail des solutions mises à votre disposition, vous expliquera leurs avantages et leur champ d'application afin de vous permettre de mieux maîtriser votre trésorerie en évitant les décaissements superflus.

→ **Nouveaux exportateurs : par où commencer ?**

Salle A101, 1^{er} étage

À partir des expériences d'autres entreprises dans leur parcours d'internationalisation, des conseils et des recommandations seront présentés aux PME-PMI désireuses de se lancer et souhaitant échanger avec d'autres entreprises exportatrices.

Des opérateurs d'appui à l'international présenteront quelques outils pour vous aider à vous développer, comme par exemple, les nouvelles mesures de soutien visant à couvrir spécifiquement les primo-exportateurs.

Objectif : Donner des conseils et recommandations aux entreprises désirant se développer à l'international.

Programme complet sur
www.seineetmarne.cci.fr



L'Europe à la portée de votre entreprise.

La CCI Seine-et-Marne est membre du Réseau Enterprise Europe Network.
Notre objectif : aider les PME à mieux échanger, à développer des partenariats en Europe, à innover, à mieux connaître la réglementation, les normes, les sources de financement européennes.

10h45 – 11h45

→ Monter des partenariats à l'international

Amphithéâtre - RDC

Dans un contexte de développement international, de plus en plus déterminant pour le maintien et la croissance des activités, venez partager les expériences et témoignages d'entreprises qui ont su utiliser les alliances et les partenariats pour assurer la croissance de leur chiffre d'affaires.

Que ce soit sur le plan commercial, technique, financier dans le cadre de contrat, de joint venture ou d'opérations de fusion/acquisition, ces témoignages vous aideront à mieux apprécier les facteurs-clés de succès des partenariats internationaux.

14h30 - 16h00

→ Tunisie/Maroc, quelles opportunités pour les PME-PMI ?

Amphithéâtre - RDC

Un an après la révolution, la Tunisie confirme son ouverture sur le monde. La nouvelle donne en Tunisie ouvre de nouvelles opportunités aux entreprises.

Le Maroc poursuit une politique volontariste de développement, avec ses programmes prioritaires (Plan Émergence dans l'industrie ou Plan Azur dans le tourisme), la réalisation de grands projets d'infrastructures et des réformes structurelles de l'économie.

Cet atelier vous permettra de décrypter le climat et l'environnement des affaires, les démarches qui réussissent, les secteurs porteurs et opportunités pour votre entreprise.

→ Marchés publics européens et internationaux : un potentiel d'affaires à saisir

Salle A101, 1^{er} étage

Vous êtes conscients que les marchés publics européens et internationaux représentent des opportunités commerciales pour votre entreprise mais vous vous demandez en tant que PME si cela vous concerne, comment y accéder et y répondre ?

Objectifs de l'atelier :

- Vous aider à identifier les projets aux niveaux européen et international avec une présentation des outils à votre disposition pour accéder aux bases de données pertinentes et assurer une veille sur les appels d'offres ;
- Vous donner quelques points-clés pour répondre à l'appel d'offre.

→ La relance économique au Japon après Fukushima

Salle A101, 1^{er} étage

Neuf mois après les catastrophes naturelles et nucléaires qui ont secoué la 3^{ème} puissance économique mondiale, le Japon met en avant de nouvelles opportunités de courant d'affaires pour les entreprises françaises. La Seine-et-Marne a tout particulièrement poursuivi ses relations avec ses partenaires institutionnels et économiques durant cette période.

Cet atelier vous présentera sous des angles différents les marchés porteurs et d'avenir au Japon, avec un focus tout particulier sur la région du Kansai. Enfin, vous y apprendrez quelques conseils culturels pour mieux appréhender vos courants d'affaires.

Testez votre projet !



Rendez-vous experts Pays

→ Rencontrez les **23 experts Pays** pour un accompagnement à l'export adapté à vos besoins.

Rendez-vous individuel de 45 minutes

Accessible sur inscription

Afrique du Sud

Algérie

Allemagne

Belgique

Brésil

Chine

Côte d'Ivoire

Émirats Arabes Unis

Égypte

EU New York

Grande-Bretagne

Japon

Maroc

Norvège

Pays-Bas

Pologne

Portugal

République Tchèque

Russie

Suède

Suisse

Tunisie

Turquie

Rendez-vous experts techniques

→ Échangez avec des **conseillers en développement international** sur 3 thèmes :

- **S'informer et effectuer les formalités internationales ;**
- **Former vos collaborateurs à l'international ;**
- **Recruter, financer l'embauche de collaborateurs, étudiants, VIE ;**
- **Trouver des financements à vos projets ;**
- **Créer de nouveaux partenariats en Europe.**

Rendez-vous individuel de 45 minutes

Accessible sur inscription



→ PLAN D'ACCÈS

Place des Métiers / Cité des Métiers de Seine-et-Marne
Campus UTEC - Boulevard Olof Palme - Émerainville
77436 Marne-la-Vallée Cedex 2

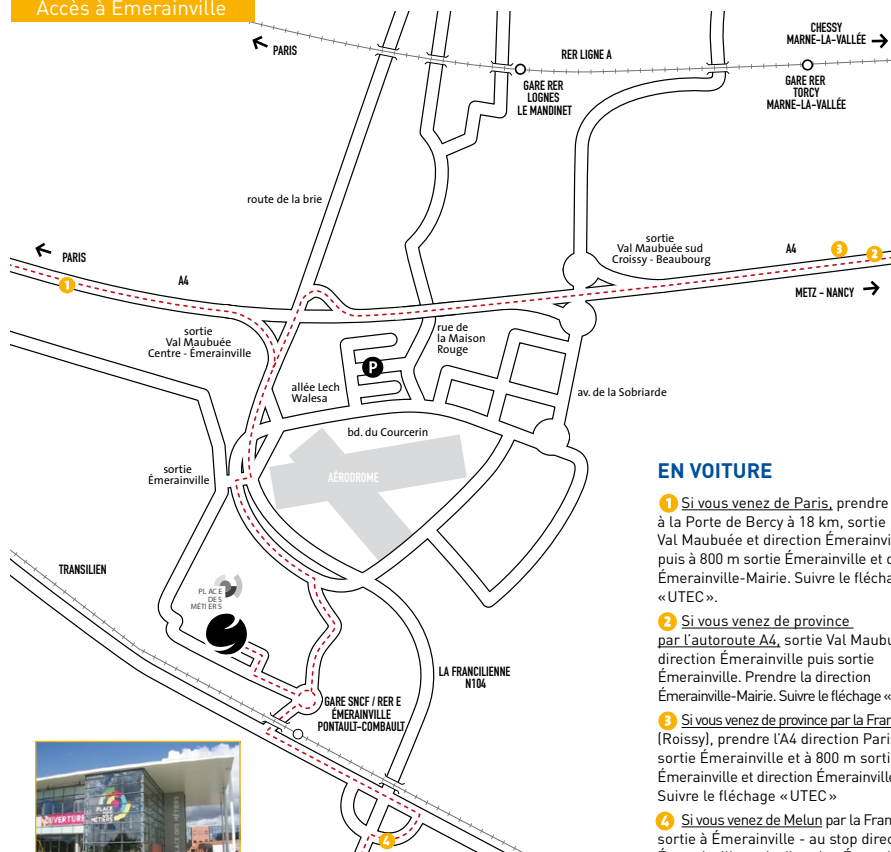
Coordonnées GPS :

Latitude : 48.8097358

Longitude : 2.6139466

Information et inscription sur
www.seineetmarne.cci.fr

Accès à Émerainville



EN VOITURE

- 1 Si vous venez de Paris, prendre l'A4 à la Porte de Bercy à 18 km, sortie Val Maubuée et direction Émerainville, puis à 800 m sortie Émerainville et direction Émerainville-Mairie. Suivre le fléchage « UTEC ».
- 2 Si vous venez de province par l'autoroute A4, sortie Val Maubuée, direction Émerainville puis sortie Émerainville. Prendre la direction Émerainville-Mairie. Suivre le fléchage « UTEC ».
- 3 Si vous venez de province par la Francilienne (Roissy), prendre l'A4 direction Paris, puis sortie Émerainville et à 800 m sortie Émerainville et direction Émerainville-Mairie. Suivre le fléchage « UTEC ».
- 4 Si vous venez de Melun par la Francilienne, sortie à Émerainville - au stop direction Émerainville, puis direction Émerainville-Mairie. Suivre le fléchage « UTEC ».

EN TRANSPORTS EN COMMUN

Transilien : Descendre à Émerainville - Pontault-Combault, sortie Émerainville puis suivre le fléchage « UTEC »

→ CONTACTS

Viviane Guérin - Tél. : 01 74 60 51 66

viviane.guerin@seineetmarne.cci.fr

Corinne De Oliveira - Tél. : 01 74 60 51 56

corinne.deoliveira@seineetmarne.cci.fr



CCI Seine-et-Marne
Chambre de Commerce et d'Industrie

CARTE REPONSE

Affranchir
au tarif
en vigueur

Chambre de Commerce et d'Industrie de Seine-et-Marne

Direction Industrie - Commerce International

À l'attention de Viviane GUÉRIN

Parc International d'Entreprises

2 Boulevard Michaël Faraday - Serris

77716 Marne-la-Vallée Cedex 4

COUPON-RÉPONSE

* Champs obligatoires

Vous êtes : Entreprise Individuel Cabinet conseil Profession libérale

Auto entrepreneur Commerçant Institutionnel Partenaire

Société *

Secteur d'activité

Nom *

Prénom

Fonction *

N^{bre} de personne(s) accompagnant :

Adresse

CP

Ville

Tél. *

Fax

Email *

Site Internet

N° Siret *

Effectif

CA Global *

CA Export (en %) *

Êtes-vous nouvel exportateur ? oui non

Rendez-vous individuel avec un expert Pays : 4 RDV maximum - indiquez par ordre de priorité

L'heure de votre rendez-vous sera confirmée par téléphone et email

- | | | |
|----------------------------------------------|------------------------------------------|---------------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Afrique du Sud | <input type="checkbox"/> Égypte | <input type="checkbox"/> Portugal |
| <input type="checkbox"/> Algérie | <input type="checkbox"/> EU New York | <input type="checkbox"/> République Tchèque |
| <input type="checkbox"/> Allemagne | <input type="checkbox"/> Grande-Bretagne | <input type="checkbox"/> Russie |
| <input type="checkbox"/> Belgique | <input type="checkbox"/> Japon | <input type="checkbox"/> Suède |
| <input type="checkbox"/> Brésil | <input type="checkbox"/> Maroc | <input type="checkbox"/> Suisse |
| <input type="checkbox"/> Chine | <input type="checkbox"/> Norvège | <input type="checkbox"/> Tunisie |
| <input type="checkbox"/> Côte d'Ivoire | <input type="checkbox"/> Pays-Bas | <input type="checkbox"/> Turquie |
| <input type="checkbox"/> Émirats Arabes Unis | <input type="checkbox"/> Pologne | |

Ateliers thématiques :

- | | |
|--------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> 9h30-10h30 | Avec la douane, optimisez votre trésorerie |
| <input type="checkbox"/> 9h30-10h30 | Nouveaux exportateurs : par où commencer ? |
| <input type="checkbox"/> 10h45-11h45 | Monter des partenariats à l'international |
| <input type="checkbox"/> 10h45-11h45 | Marchés publics européens et internationaux : un potentiel d'affaires à saisir |
| <input type="checkbox"/> 14h30-16h00 | Tunisie, Maroc, quelles opportunités pour les PME-PMI ? |
| <input type="checkbox"/> 14h30-16h00 | La relance économique au Japon après Fukushima |

Rendez-vous individuel avec un expert sur le thème suivant :

- S'informer et effectuer les formalités internationales
- Former vos collaborateurs à l'international
- Recruter, financer l'embauche de collaborateurs, étudiants, VIE
- Trouver des financements à vos projets
- Créer de nouveaux partenariats en Europe

Souhaite assister à la conférence plénière et à la remise des Trophées (11h45)

Souhaite réserver pour le déjeuner-buffet (réservation obligatoire)

Inscription : par courrier, fax, téléphone ou email,
à retourner avant le **30 novembre 2011** à Viviane GUÉRIN
Tél. : 01 74 60 51 66 - fax : 01 74 60 51 51 - viviane.guerin@seineetmarne.cci.fr

Inscription possible sur
www.seineetmarne.cci.fr